




sweere




Zaagmolen 7 - Oud Gastel

Vraagprijs € 1.300.000-- K.K.



Voor meer informatie en het inplannen van een bezichtiging neemt u contact op met Sweere Makelaardij BV.



Hoofdkantoor
Dorpsstraat 17
4751 AH Oud Gastel

0165 – 512 851
makelaardij@sweere.nl
www.sweere.nl

Op het bedrijventerrein 'De Korenweide' is deze royale bedrijfswoning (± 166,5 m²) met loods (± 985 m²), overdekte opslag en riant buitenterrein gelegen. Het object bevindt zich op een royaal perceel van 2960 m².

Het complex heeft een woon-werk bestemming, zodat wonen in combinatie met bedrijvigheid is toegestaan op deze locatie.

U betreedt het perceel middels poort aan de linker of rechter zijde. Vooraan op het (volledig bestraat) perceel treft u de woning met achterop het perceel de loods.

Op zoek naar een woning met loods en ruimte voor bedrijvigheid? Sweere makelaardij helpt u graag verder.



Bouwjaar: 1989

Bedrijfswoning: ± 166,5 m²

Loods: 985 m²

Inhoud bedrijfswoning: ± 581 m³

Gemeente: Oud en Nieuw Gastel

Sectie : H

Nummer: 2099 + 2100

Perceelgrootte : 2965 m²

(bedrijfsbestemming met woonfunctie)

- Energielabel A+
- Vloerverwarming begane grond woning
- 50 zonnepanelen (gebruik voor woning en loods)





WONING

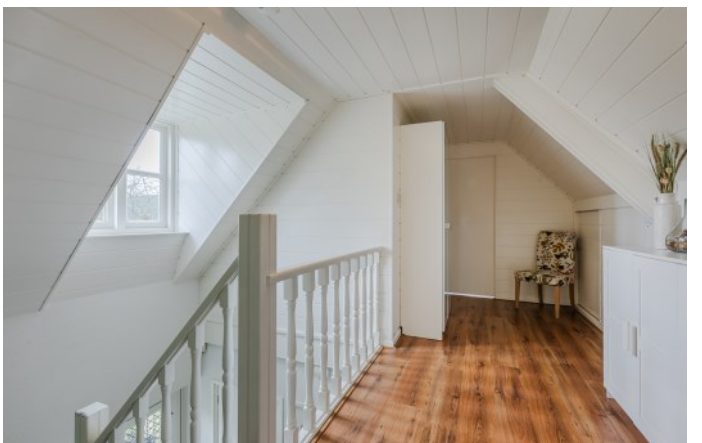
Indeling:

Op de begane grond vindt u een ruime hoofdentree die toegang geeft tot het toilet, badkamer en de keuken. Vanuit de keuken heeft u door een open doorgang toegang tot de royale woonkamer. Op de begane grond bevindt zich tevens een praktische bijkeuken, die toegang biedt tot de overkapping. Ook is er een ruime slaapkamer aanwezig. De eerste verdieping is ingericht met een overloop, twee slaapkamers en een tussenkamer die veelzijdig ingezet kan worden. Daarnaast is er een berging op de eerste verdieping.

Afwerking:

- * Stucwerk plafonds en schuurwerk met sierlijsten langs de randen;
- * Vloer op begane grond is ingelegd met tegels en voorzien van vloerverwarming;
- * Openkeuken met keukeneiland, Quooker, vaatwasser, oven, koelkast, combimagnetron, vriezer, afzuigkap en gasfornuis;
- * CV Remeha Avanta;
- * Houten kozijnen met dubbele beglazing en te openen ramen;
- * Sfeervolle houtkachel aanwezig in woonkamer;
- * Geheel betegelde badkamer, ingericht met ligbad, wastafelmeubel met dubbel wastafel, inloopdouche met regendouche en voorzien van vloerverwarming;
- * Alarminstallatie aanwezig;
- * Vrijstaande garage met bergzolder.











LOODS /BEDRIJFSRUIMTE

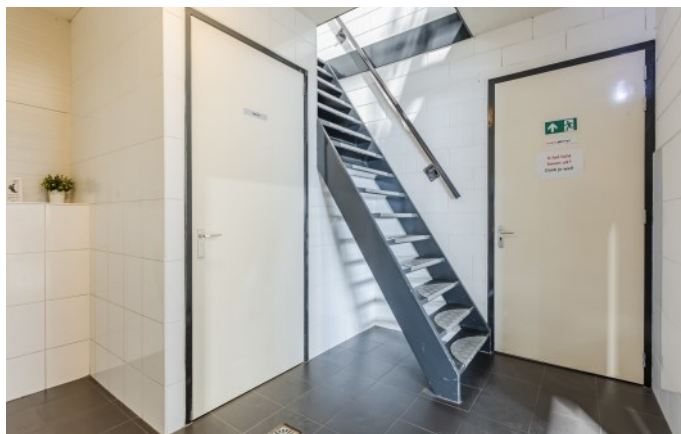
Achterop het perceel gelegen loods/bedrijfsruimte ($\pm 985 \text{ m}^2$) welke volledig is geïsoleerd en een bouwjaar heeft 2011.

Afwerking:

- 7 overhead deuren (verdeeld over 2 aparte ruimtes (5 om 2))
- Verwarming middels gasgestookte CV installatie. Vloerverwarming is aangelegd; in kantoorruimte en kantine in gebruik. In overige ruimtes niet in gebruik.
- Krachtstroominstallatie;
- * TL ledverlichtingsarmaturen;
- * Glad afgewerkte en vloeistofdichte betonvloer;
- * Toiletruimte met closet en wastafel;
- 50 stuks zonnepanelen (gebruik voor woning en loods)
- Kantine + kantoorruimte boven (voorzien van vloerverwarming en airco)
- Voorzien van alarm en camerasysteem
- Betonnen verdiepingvloer met een draagkracht van 1500 kg/m^2

BUITENTERREIN

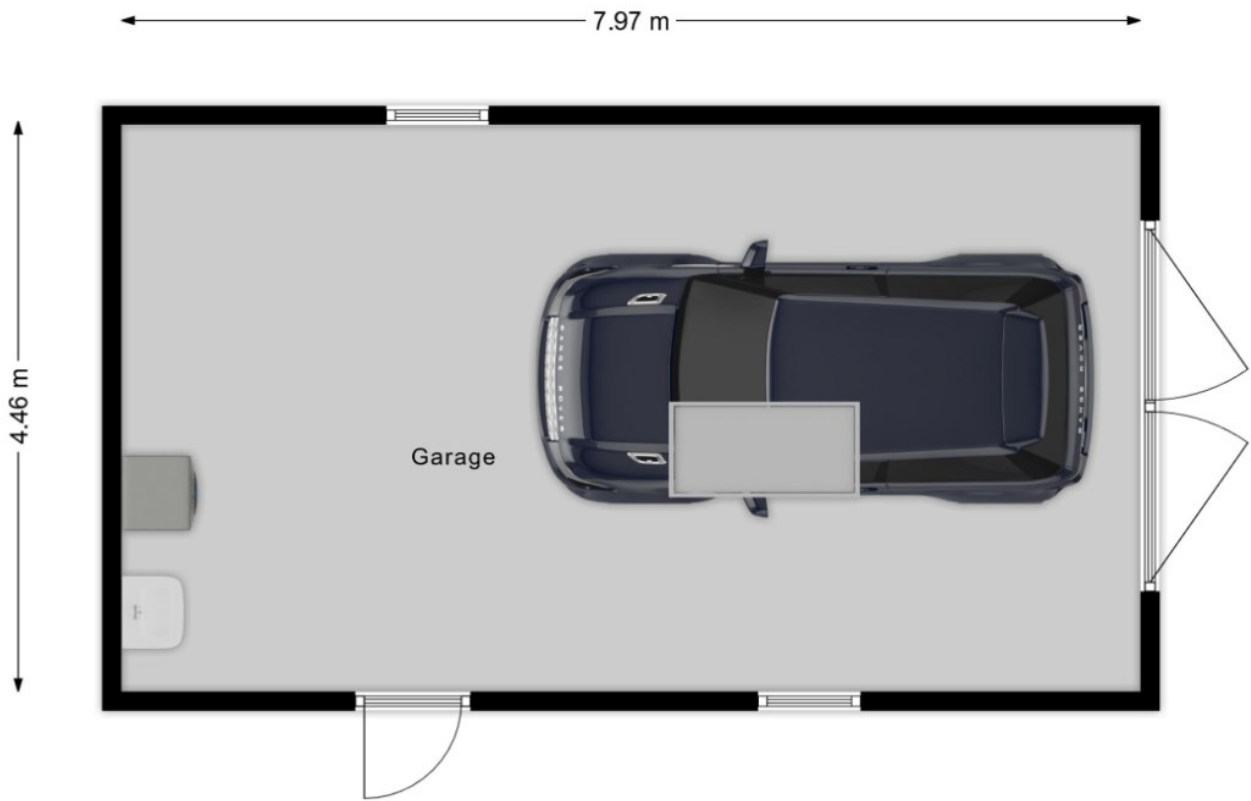
Royaal buitenterrein bruikbaar voor opslag waar tevens de wasplaats met olie en vetafscheider is voorzien.



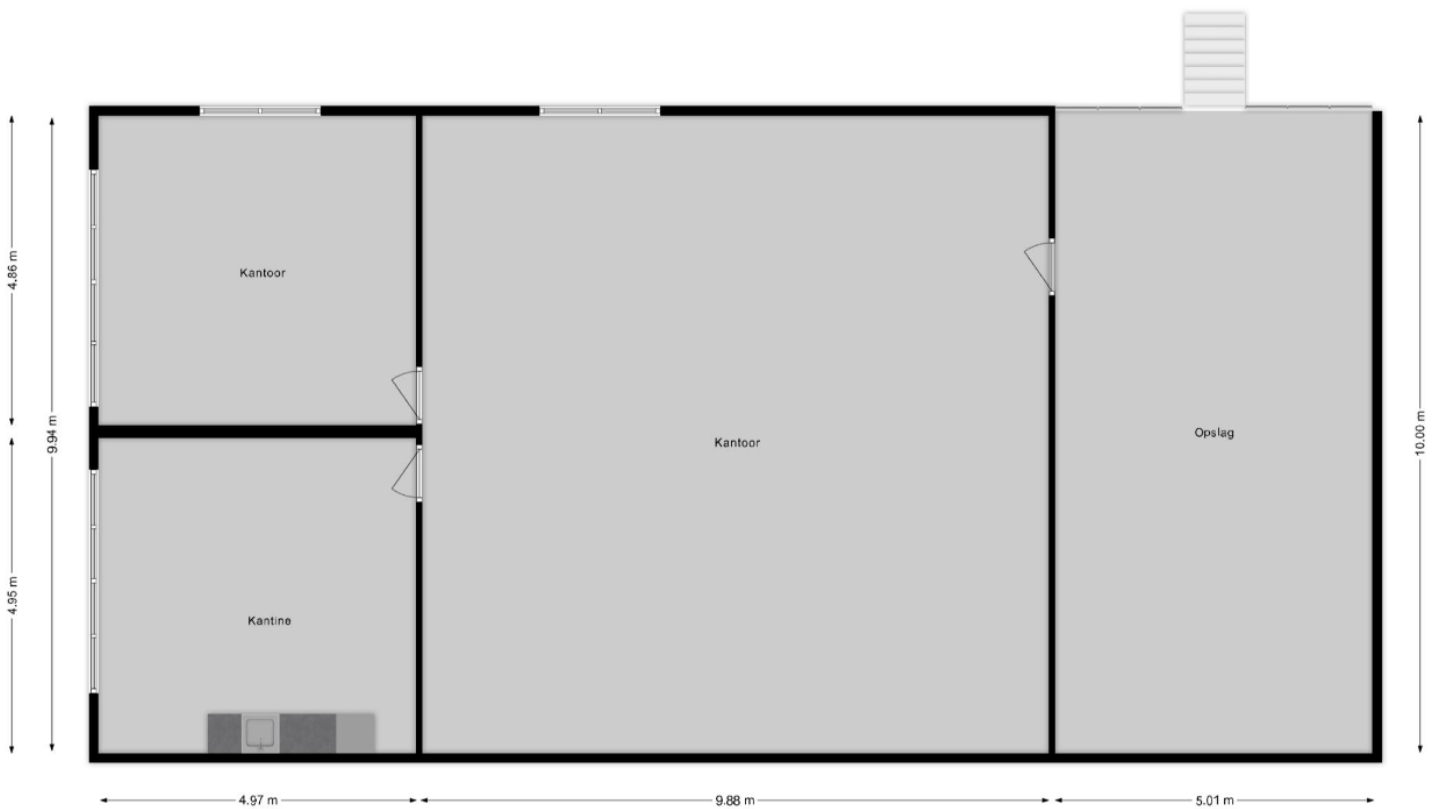
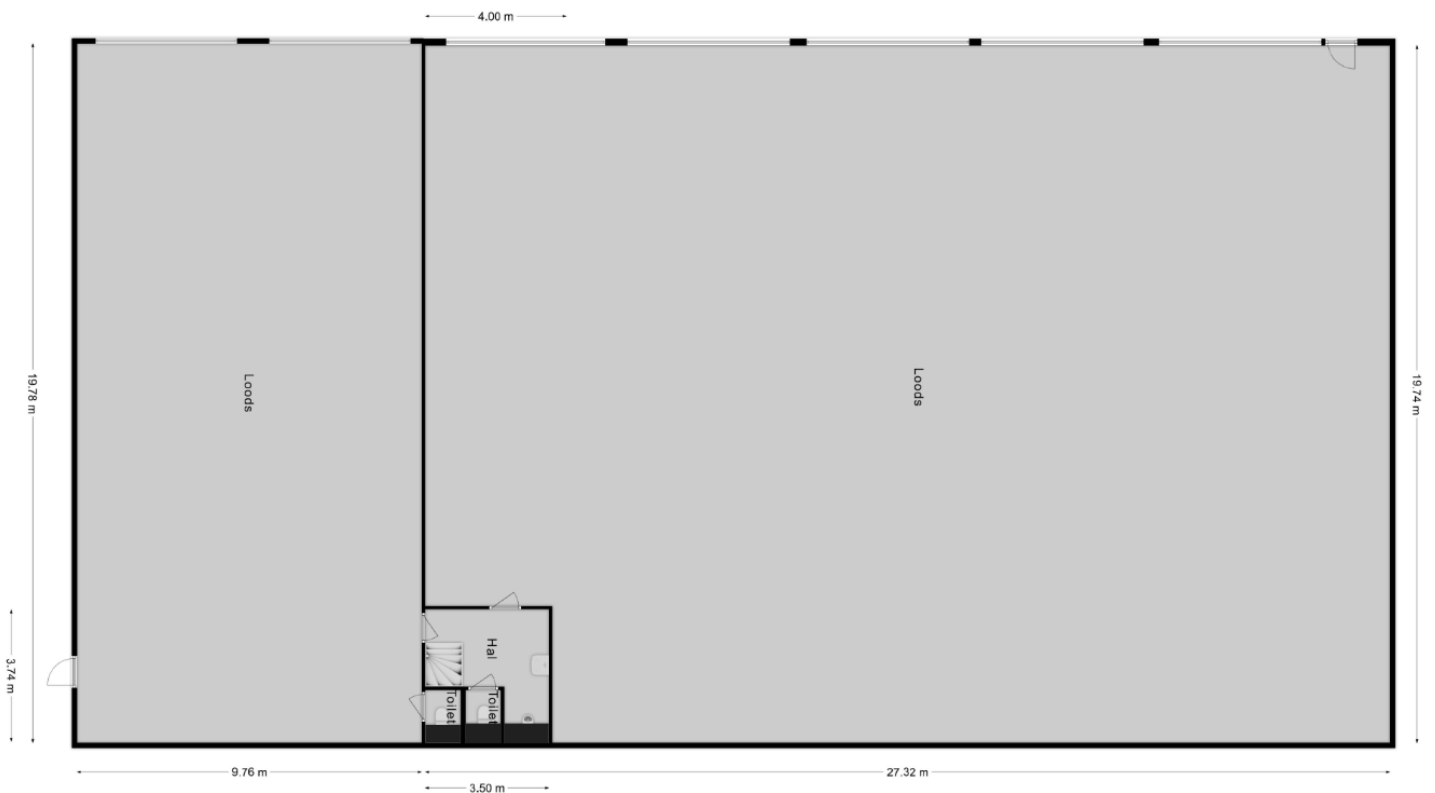
woning plattegronden



Garage plattegronden



Loods plattegronden



BESTEMMINGSPLANOMSCHRIJVING

Het geheel valt onder de regels van het bestemmingsplan 'Kom Oud Gastel' van de Gemeente Halderberge vastgesteld op 20-04-2017.

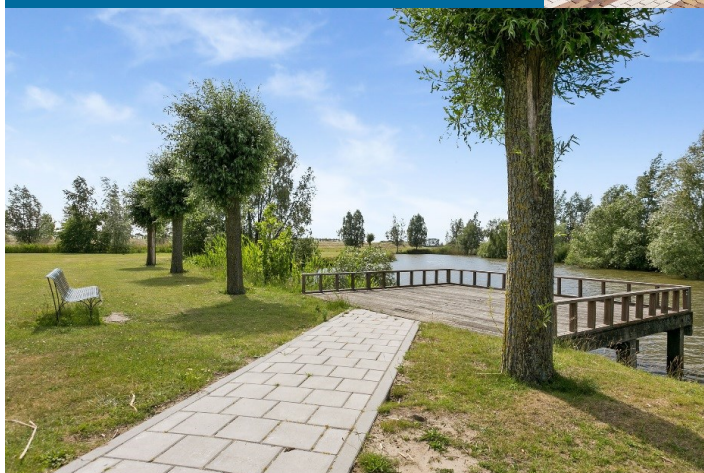
De voor 'Bedrijventerrein' aangewezen gronden zijn bestemd voor:

- A.** Bedrijven;
- B.** Niet-zelfstandige kantoren;
- C.** Detailhandel;
- D.** Bedrijfswoningen
- E.** Showroom;
- F.** Nutsvoorzieningen
- G.** Bedrijfsverzamelgebouw;
- H.** Geluidwerende voorzieningen;
- I.** Een telecommunicatiemast;
- J.** Buitenopslag;
- K.** Verkooppunt motorbrandstoffen;
- L.** Water, waterberging en waterhuishoudkundige voorzieningen;

Eén en ander met bijbehorende voorzieningen zoals tuinen, erven, groen, parkeervoorzieningen e.d. en overeenkomstig de in 6.1.2 opgenomen nadere detaillering van de bestemming.

De bedrijfswoning is gelegen in Oud Gastel, een dorp in de gemeente Halderberge in de Nederlandse provincie Noord-Brabant met ± 7.000 inwoners. Een levendig dorp waar het hele jaar door diverse (sport-) activiteiten worden georganiseerd. Met nog geen 10 minuten naar Roosendaal, 25 minuten naar Breda, 30 minuten naar Antwerpen en 30 minuten naar Rotterdam is dit Brabantse dorp zeer cen-

- ◆ Openbaar vervoer
- ◆ Directe uitvalswegen A17 – A58
- ◆ Basisonderwijs
- ◆ Supermarkten, winkels
- ◆ Horeca
- ◆ Sportverenigingen
- ◆ Gastels bos
- ◆ Visvijver
- ◆ Musea



GEMOEDELIJK rustig **GROEN** **ACTIVITEITEN** centraal
GOED BEREIKBAAR levendig **HALDERBERGE** **BRABANTS**

ALGEMENE INFORMATIE VOOR DE ASPIRANT-KOPER

Verantwoording

De verstrekte gegevens in deze fotopresentatie zijn met zorg verzameld, waarbij de grootst mogelijke nauwkeurigheid is nagestreefd. Voor de juistheid van de verstrekte informatie, waarvoor wij in belangrijke mate afhankelijk zijn van derden, aanvaarden wij noch de verkoper enige aansprakelijkheid voor enige onvolledigheid, onjuistheid of anderszins, dan wel de gevolgen daarvan.

Deze bijlage is bedoeld om algemene informatie te verstrekken. De onderliggende juridische problematiek is echter complex te noemen en leent zich niet om in een bijlage als deze, volledig en accuraat uiteen te worden gezet. Aan deze informatie kunnen dan ook geen rechten worden ontleend. Indien u na het lezen van deze bijlage nog vragen heeft of een toelichting wenst, wendt u zich dan tot de medewerker met wie u de woning heeft bezichtigd. Wij nemen graag de tijd voor u!

Toelichting meetinstructie

De Meetinstructie is gebaseerd op de NEN2580. De Meetinstructie is bedoeld om een meer eenduidige manier van meten toe te passen voor het geven van een indicatie van de gebruiksoppervlakte. De Meetinstructie sluit verschillen in meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting.

Uw reactie na de bezichtiging

Een bezichtiging is ook voor de verkoper een spannende aangelegenheid. Wij stellen het daarom ook zeer op prijs als u uw reactie binnen enkele dagen na de bezichtiging aan ons kenbaar maakt. Ook wanneer u verder geen interesse meer heeft in de woning horen wij dat graag van u.

Onderzoeksplicht van de koper

Wij gaan ervan uit dat u, vóórdat u een bod uitbrengt op de woning, onderzoek heeft verricht naar alle aspecten, die in het algemeen en voor u in het bijzonder van belang zijn bij het nemen van uw aankoopbeslissing. Daartoe behoort minimaal het bestuderen van de informatie, die door ons wordt aangeboden, het inwinnen van informatie bij de gemeente en een onderzoek naar uw financiële mogelijkheden.

Bevestiging geaccepteerd bod

In een eventueel bod dienen de volgende zaken te worden aangegeven:

- ◆ Geboden koopsom
- ◆ Leverdatum (sleuteloverdracht)
- ◆ Eventuele overname van roerende zaken
- ◆ Eventuele ontbindende voorwaarden

Let op: als u bidt krijgt u niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering.

U dient dit bij uw bod te vermelden.

Indien de bidder een ontbindende voorwaarde voor financiering wenst op te nemen, dient bij het bod te worden aangegeven tot welk bedrag een hypotheek benodigd is. Indien gewenst kan de bidder voor een hypotheekberekening ook bij Sweere v.o.f. terecht voor advies. Vóór de koop dienen partijen het eens te worden over de ontbindende voorwaarden. **Belangrijk:** een verkoop komt alleen tot stand, indien overeenstemming is bereikt over alle hierboven genoemde zaken.

ALGEMENE INFORMATIE VOOR DE ASPIRANT-KOPER

Rechtsgeldige koopovereenkomst pas ná ondertekening

Een mondelinge overeenstemming tussen de particuliere verkoper en de particuliere koper is niet rechtsgeldig. Met andere woorden: er is geen koop. Er is pas sprake van een rechtsgeldige koop als de particuliere verkoper en de particuliere koper de koopovereenkomst hebben ondertekend. Dit vloeit voort uit artikel 7:2 Burgerlijk Wetboek. Een bevestiging van de mondelinge overeenstemming per e-mail of een toegestuurd concept van de koopovereenkomst wordt niet gezien als een 'ondertekende overeenkomst'.

Koopovereenkomst

Bij verkoop wordt gebruik gemaakt van de model koopovereenkomst voor een bestaande eengezinswoning of appartementsrecht zoals deze is vastgesteld door de NVM, de Consumentenbond en de Vereniging Eigen Huis. In deze koopakte wordt door ons standaard opgenomen een waarborgsom of een bankgarantie ter grootte van 10% van de koopsom. Bij de levering van de woning wordt dit bedrag natuurlijk verrekend met de koopsom. U kunt hiervoor eventueel met uw financieel adviseur contact opnemen.

Asbestclausule

Asbest is in het verleden veel toegepast in de bouw vanwege de goede eigenschappen die het materiaal bezit. Sinds 1 juli 1993 is de verkoop van asbesthoudende materialen in Nederland verboden. Woningen van voor die tijd kunnen dus asbesthoudende materialen bevatten. In de koopovereenkomst zullen wij in dat geval een artikel opnemen dat de koper ermee bekend is dat ten tijde van de bouw / renovatie van het betreffende pand het toegevoegd was asbesthoudende materialen toe te passen (o.a. in rookkanalen, dakbeschot, gevelpanelen en nabij verwarming- en warmwatertoestellen). De koper aanvaardt eventuele aanwezige materialen in het pand.

Ouderdomsclausule

Bij oudere woningen dient u er als koper rekening mee te houden dat de eisen die aan de bouwkundige kwaliteit gesteld mogen worden aanzienlijk lager kunnen liggen dan bij nieuwe woningen. In de koopakte zal hieromtrent een zgn. 'ouderdomsclausule' worden opgenomen. Deze houdt in, dat de eisen die aan de kwaliteit en technische staat van het object gesteld mogen worden, in het licht van de leeftijd beoordeeld moeten worden. Informeer bij de makelaar of er bij deze woning een ouderdomsclausule van toepassing is.

Bouwkundige keuring

Indien u twijfels heeft over de kwaliteit en de bouwtechnische staat van de woning, kunt u een bouwkundige keuring laten uitvoeren door een deskundig bureau. U kunt dit als ontbindende voorwaarde opnemen bij een eventueel bod of deze laten uitvoeren voordat u in onderhandeling treedt.

Drie dagen bedenktijd

Een consument die een woning koopt heeft drie dagen bedenktijd. Daarin kan hij de overeenkomst, zonder opgaaf van redenen, ongedaan maken. Van deze bedenktijd kan geen afstand worden gedaan (dwingend recht). De bedenktijd begint op de dag die volgt op de dag dat de koper een afschrift van de volledige ondertekenende akte heeft ontvangen. Om het moment van ontvangst vast te leggen dient de koper een ontvangstbevestiging in te vullen. De bedenktijd geldt alleen voor een consument en kan slechts éénmaal worden gehanteerd.

TOP 5 MEEST GESTELDE VRAGEN

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. U bent pas in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Dus: als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met u in onderhandeling is. U bent niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen.

2. Mag een NVM-makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper - op advies van zijn makelaar – besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bidders een gelijk kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

3. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper zal daarnaast graag willen weten of er meer belangstelling is.

4. Moet de makelaar met mij als eerst in onderhandeling als ik de eerste ben die een afspraak maakt voor bezichtiging? Of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Wanneer de verkoper reeds in onderhandeling is, mag een andere belangstellende wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal dit wel duidelijk aan alle partijen melden. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen. Dit zou overbieden kunnen uitlokken.

5. Wordt ik koper als ik de vraagprijs bied?

Nee, niet automatisch. De vraagprijs is een uitnodiging tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs biedt, doet u een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij de makelaar een tegenbod laat doen.

Aankoopbegeleiding

Een woning kopen is een ingrijpende gebeurtenis waar veel bij komt kijken. Met een aankoopmakelaar bent u ervan verzekerd dat u van A tot Z professioneel begeleidt en ontzorgd wordt. Is dit niet uw droomwoning? Houd ons op de hoogte van uw woonwensen en we zoeken graag samen met u verder.

Tenslotte

Een huis kopen doet u niet ieder jaar. Verzekert u zich ervan dat alle, voor u belangrijke zaken ter sprake zijn gekomen. Schroomt u niet om onze medewerker tekst en uitleg te vragen over de woning en de te volgen (aankoop)procedure. Ons kantoor is geopend van maandag tot en met vrijdag van 8.30 tot 17.00 uur en op zaterdag van 9.00 tot 12.30 uur.

BIJ SWEERE HEEFT U ALLES ONDER ÉÉN DAK

Door 30 jaar ervaring is Sweere vof uw betrouwbare partner voor verzekeringen. Verzekeringen is een kwestie van vertrouwen. U kunt bij ons een volledig onafhankelijk advies, kwaliteit en een onderscheidende persoonlijke service verwachten. Wij bemiddelen op onafhankelijke basis voor vele verzekeringsmaatschappijen. Dit betekent dat wij kunnen kiezen uit een ruim aanbod van gerenommeerde maatschappijen waarbij de keuze wordt afgestemd op uw situatie.

Vertrouwen

Iedereen loopt financiële risico's. Echter niet voor iedereen is duidelijk welke risico's men loopt. Gezamenlijk met u maken wij een risico-inventarisatie, waarmee inzicht wordt verkregen in de financiële risico's die u loopt. Op basis van uw persoonlijke omstandigheden kan bepaald worden welke risico's draagbaar en welke niet draagbaar voor u zijn. Daarop kunnen wij een passende oplossing voor u zoeken.

Persoonlijk advies

In onze advisering gaan wij altijd uit van uw persoonlijke omstandigheden. Dit betekent aandacht voor u en uw wensen en bij vragen komt de adviseur gewoon bij u langs.

Begeleiding bij schadeafwikkeling

Verzekeringsmaatschappijen zijn vaak grote organisaties die u niet persoonlijk kennen. Bij een aanvraag voor een schade-uitkering wordt daarom zeer zorgvuldig te werk gegaan. In geval van schade verzorgen wij voor onze cliënten de complete schadeafwikkeling. Wij corresponderen namens u met de verzekeringsmaatschappij en zien er op toe dat een schadevergoeding zo snel mogelijk wordt uitgekeerd.

Hypotheken

Door onze ervaring, permanente educatie en onafhankelijkheid zijn wij een betrouwbare partner om samen met u de juiste hypotheek te kiezen. Als u een woning koopt of een forse verbouwing pleegt, beschikt u veelal niet over gelden om dit te kunnen betalen en dient u een hypotheek te nemen. Ook als u over de middelen beschikt is het wellicht om belastingtechnische redenen aantrekkelijk om toch een hypotheek te nemen. De grote diversiteit in vormen van hypotheek, verzekeringen en renten kunnen het u lastig maken om de juiste beslissing te nemen. Goedkoop kan duurkoop worden, wat ook kan gelden voor hypotheek. Het afsluiten van een hypotheek is een belangrijke financiële beslissing. Het is daarom logisch dat u zich goed laat informeren over de mogelijkheden, zodat u een hypotheek neemt die aansluit op uw persoonlijke situatie en toekomstige ontwikkeling.

Punten die van belang zijn voor de keuze van de juiste hypotheek, zijn bijvoorbeeld:

- ◆ de gezinssamenstelling ?
- ◆ het besteedbaar inkomen?
- ◆ welke lasten zijn voor u acceptabel?
- ◆ wat zijn acceptabele lasten bij een gewijzigde gezinssituatie?
- ◆ zijn de woonlasten draagbaar, wanneer u arbeidsongeschikt of werkeloos wordt?
- ◆ welke risico's wenst u wel of niet te nemen?
- ◆ hoe wenst u de financiering af te lossen?
- ◆ etc.

Wonen kan veel voordeliger.....

BIJ SWEERE HEEFT U ALLES ONDER ÉÉN DAK

Sweere vof bestaat uit een team van specialisten met een uitstekende vakopleiding, een gedegen ervaring op financieel gebied en een professionele benadering van deze complexe markt. Wij zijn volstrekt onafhankelijk en bieden u dus een objectief advies.

Door de vele transacties die wekelijks worden gerealiseerd en de intensieve contacten met bijna alle erkende banken en hypotheekinstellingen bedingen wij uiterst gunstige voorwaarden en rentetarieven. Daarmee creëren wij voor u woonplezier zonder zorgen.

Maak gebruik van onze kennis en ervaring zodra u zich op de woningmarkt gaat oriënteren of een bepaalde woning op het oog heeft. Met een luisterend oor brengen wij uw financiële situatie in beeld.

Financiële planning

Waarom financiële planning? Eerder stoppen met werken, leuke dingen doen na je pensioen, kinderen, een huis kopen. Het zijn allemaal mooie toekomstplannen. Maar heb je er wel eens over nagedacht hoe je dat allemaal gaat betalen en wat je bijvoorbeeld nu al moet regelen om over een tijdje die dromen te kunnen realiseren? Toegegeven, financiële planning is nou niet direct iets waar veel mensen direct dolenthousiast over worden. Toch kan het geen kwaad om er eens over na te denken.

Het plannen van uw financiële toekomst wordt steeds complexer. De voorzieningen van sociale zekerheid zijn de laatste jaren beperkt.

Welke rol speelt Sweere voor u?

In ons financieel advies starten wij met een inventarisatie van uw huidige financiële situatie. Vervolgens bevat het een analyse van de ontwikkeling van uw vermogen, gevolgd door een advies over hoe u uw situatie kunt optimaliseren. Het plan kan ingaan op de volgende aspecten: stoppen met werken, overlijden, arbeidsongeschiktheid, huwelijk, echtscheiding, belastingen, sociale zekerheid, sparen en beleggen, levensverzekeringen en pensioenen, en de integratie van al deze zaken. Op deze wijze geven wij u de elementen om de juiste beslissingen te nemen.

RegioBank

RegioBank is een landelijk vertegenwoordigde bank met een regionaal karakter. Wij bieden een breed dienstenscala voor particulieren en het midden- en kleinbedrijf. Van betalen, sparen, beleggen, lenen tot en met hypotheeken. Onder de productbuttons op deze site treft u uitgebreide informatie aan.

Sweere is een van de zelfstandige onafhankelijke adviseurs die u de diensten van de RegioBank kunnen bieden. Wij staan u met raad en daad terzijde met deskundige adviezen, toegesneden op uw persoonlijke financiële situatie. Loop daarom eens binnen bij ons en vraag naar onze uitgebreide mogelijkheden. Regio Bank is een onderdeel van SNS/REAAL Groep. Een vertrouwd adres voor al uw bankzaken.