

# Royaal kantoorpand



**25**  
**STEVERINK**  
makelaars

MARKT 48  
Etten-Leur

koopsom € 795.000 k.k.



# kenmerken

Woonoppervlakte	389 m <sup>2</sup>
Perceeloppervlakte	504 m <sup>2</sup>
Inhoud	1454 m <sup>3</sup>
Bouwjaar	1967



**Karakteristiek royaal pand (389 m<sup>2</sup>) voorzien van verschillende ruimtes en een pantry op de begane grond. De bovenverdiepingen zijn ideaal om appartementen te realiseren. Achter het pand is er voldoende parkeergelegenheid op eigen terrein, met een af te sluiten hek.**

Het pand is gelegen op een zeer gunstige locatie in het centrum van Etten-Leur op de Markt. In de directe omgeving bevinden zich winkels, supermarkten, scholen en sportfaciliteiten. Het pand is multifunctioneel te gebruiken, want het heeft een gemengde bestemming, waardoor bewoning ook mogelijk is.

De directe in- en uitvalswegen (A16, A17 en A58) zijn eveneens goed en op korte afstand te vinden. In de nabij omgeving (betaald en vrij) alsmede in de parkeergarage onder het nabijgelegen nieuwe winkelhart is ruim voldoende parkeergelegenheid.

Het pand is gelegen op loopafstand van treinstation en bushaltes ten behoeve van stad,- en streekvervoer. Het winkelcentrum begint op ongeveer 200 m afstand. De Markt kan dan ook worden gezien als een belangrijke aanrijroute. Een prachtige locatie om werk en wonen te combineren.

**Bestemming - Gemengd -1**

Het pand is multifunctioneel te gebruiken, want het heeft een gemengde bestemming. Het is daardoor geschikt om te wonen/werken of een combinatie daarvan. Het pand werd gebruikt als kantoor, maar kan goed worden gesplitst en getransformeerd naar een mooie kantoorruimte op de begane grond en appartementen op de bovenverdiepingen. Voor meer informatie over de bestemmingsmogelijkheden kunt u contact opnemen met ons kantoor.

## **Begane grond**

Entree/ hal voorzien van een plavuizenvloer en twee vaste kasten waarvan in een de meterkast (groepen).

Kantoorruimte 1 (ca. 29.1 m<sup>2</sup>)

Hal/ entree voorzien van een brede balie en de trapopgang naar de 1e verdieping.

Een gang biedt toegang naar de kantoorruimtes.

Kantoorruimte 2 (ca. 12.8 m<sup>2</sup>)

Kantoorruimte 3 (ca. 14.1 m<sup>2</sup>)

Kantoorruimte 4 (ca. 6.6 m<sup>2</sup>)

Kantoorruimte 5 (ca. 11 m<sup>2</sup>)

Pantry voorzien van een keuken in hoekopstelling met een grijze keukeninrichting en de volgende inbouwapparatuur: een 4-pits gaskookplaat, een afzuigkap, een oven en een vaatwasser.

Kantoorruimte 6 (ca. 10.6 m<sup>2</sup>)

Berging

Kantoorruimte 7 (ca. 26.7 m<sup>2</sup>)

Hal voorzien van twee toiletruimtes, een keukenblok met spoelbak, een vaste kast en een deur naar de tuin.

## **1e verdieping**

Royale overloop voorzien van een wastafel en een deur naar het dakterras.

Woonkamer (ca. 8.08 x 4.56 m).

Hal voorzien van de trapopgang naar de 2e verdieping.

kamer (ca. 3.08 x 4.00 m).

## **2e verdieping**

Overloop

Kamer 2 (ca. 3.13 x 3.34 m), voorzien van twee vaste kasten.

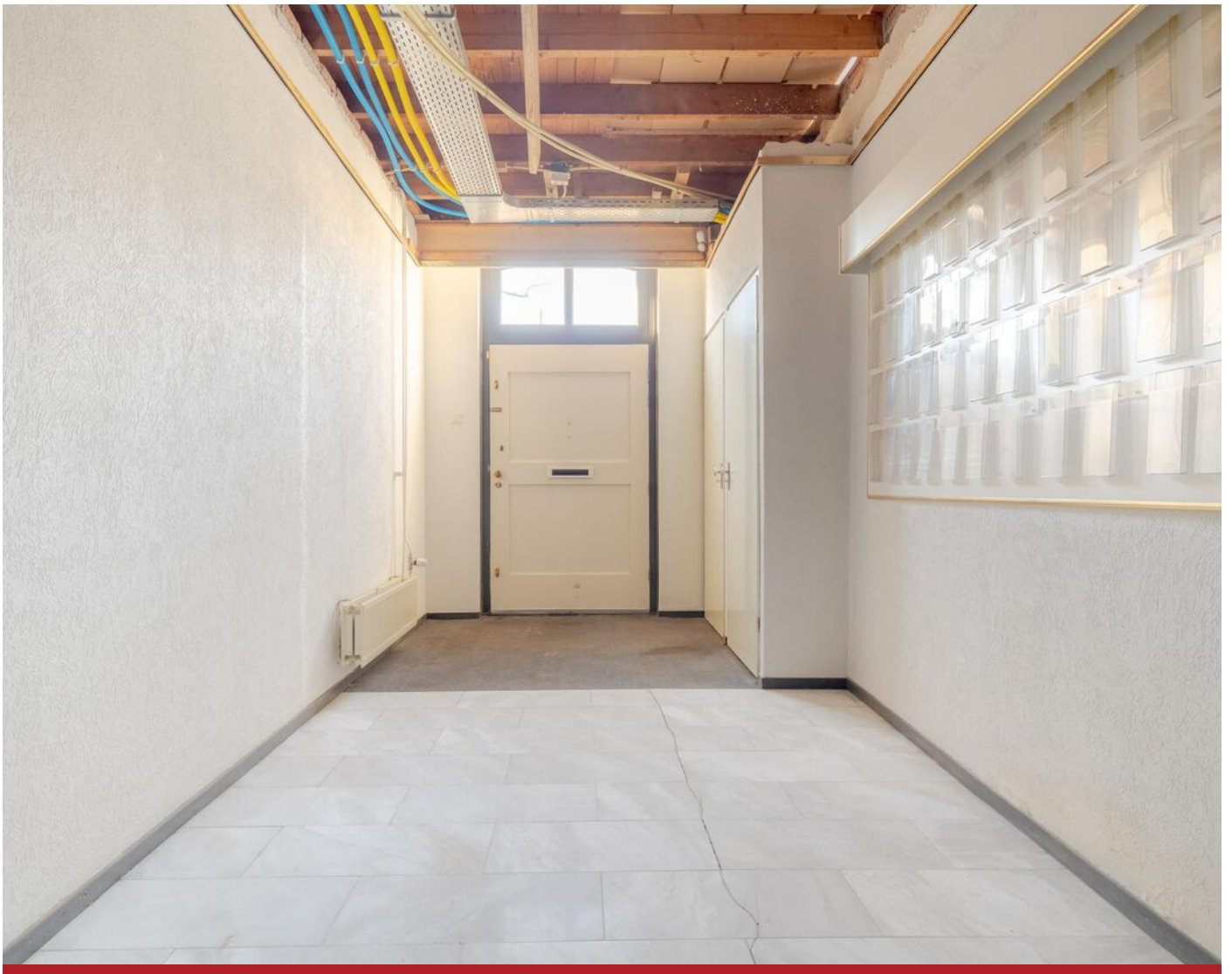
Kamer 3 (ca. 3.13 x 3.34 m), voorzien van twee vaste kasten.

Bergzolder voorzien van de opstelplaats van de CV- ketel.

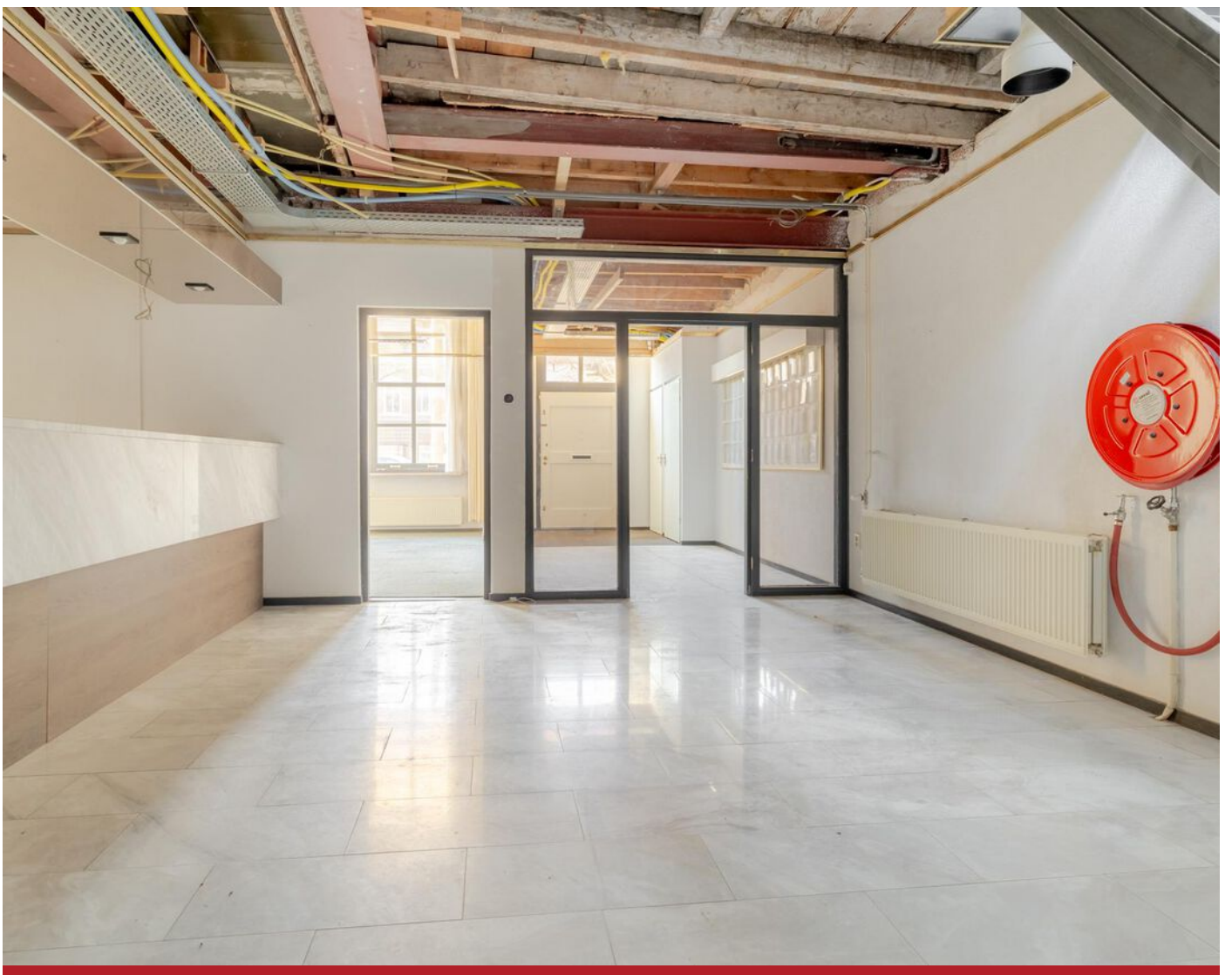
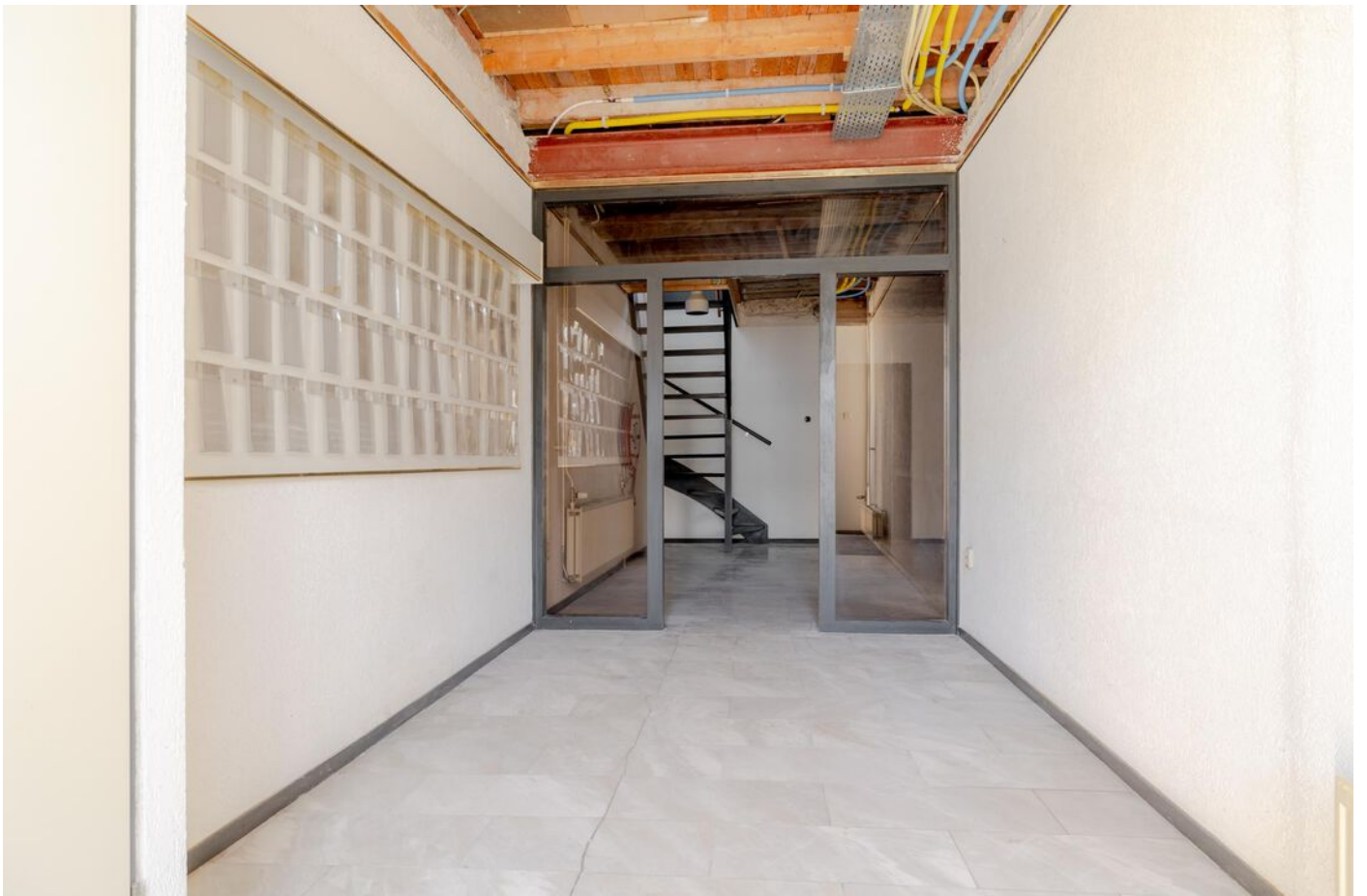
## **Energie label**

Het pand heeft energielabel C.





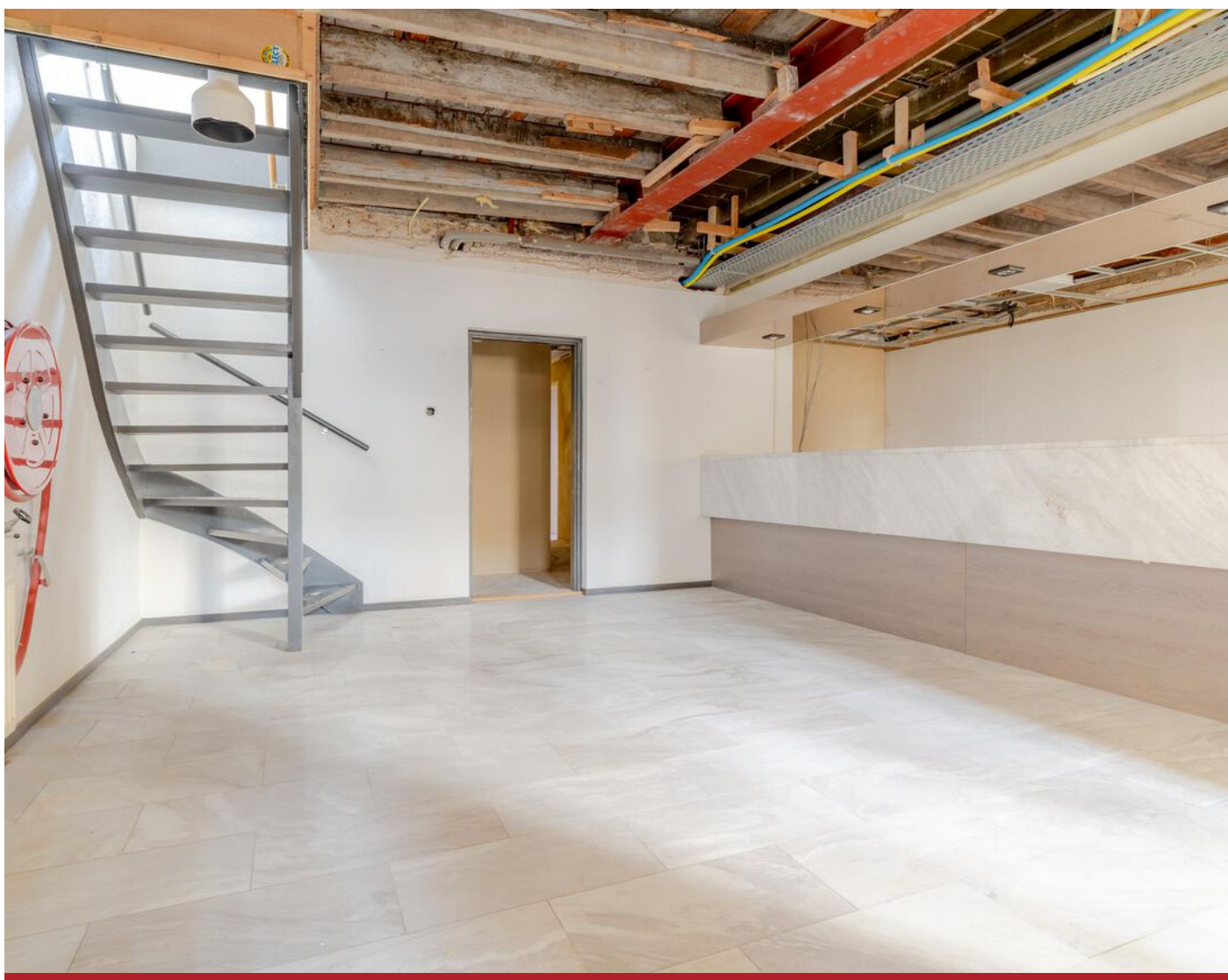




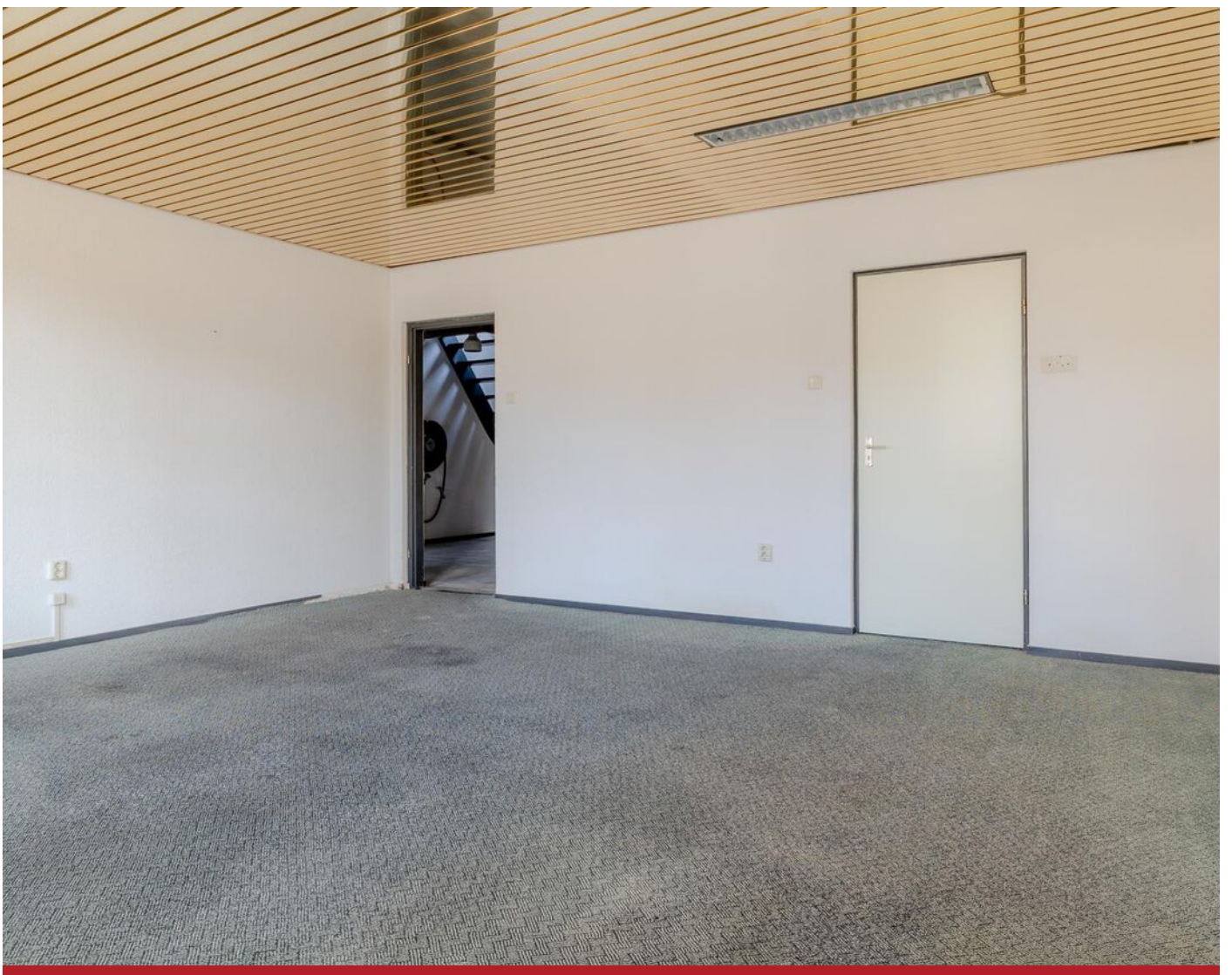




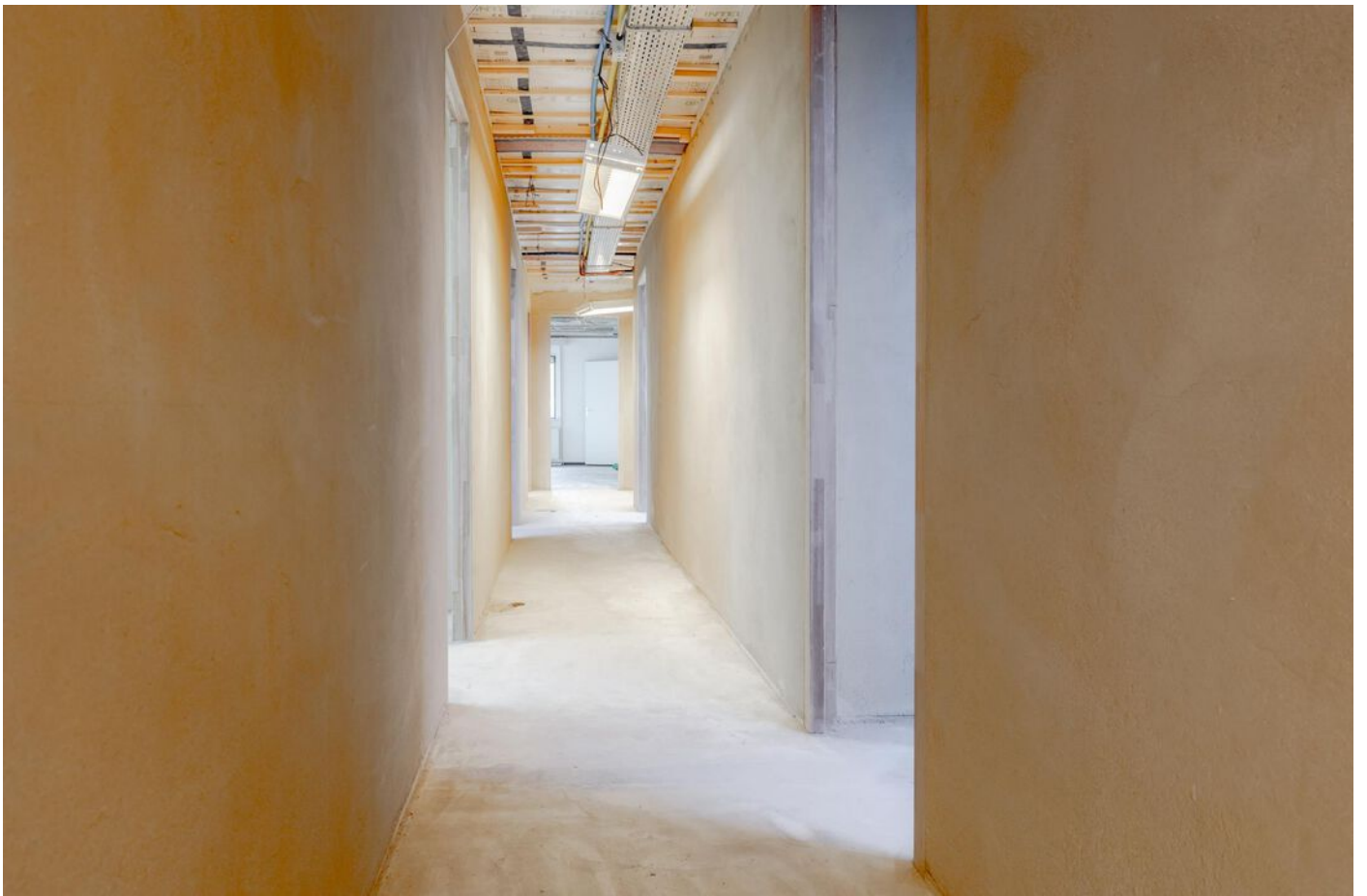












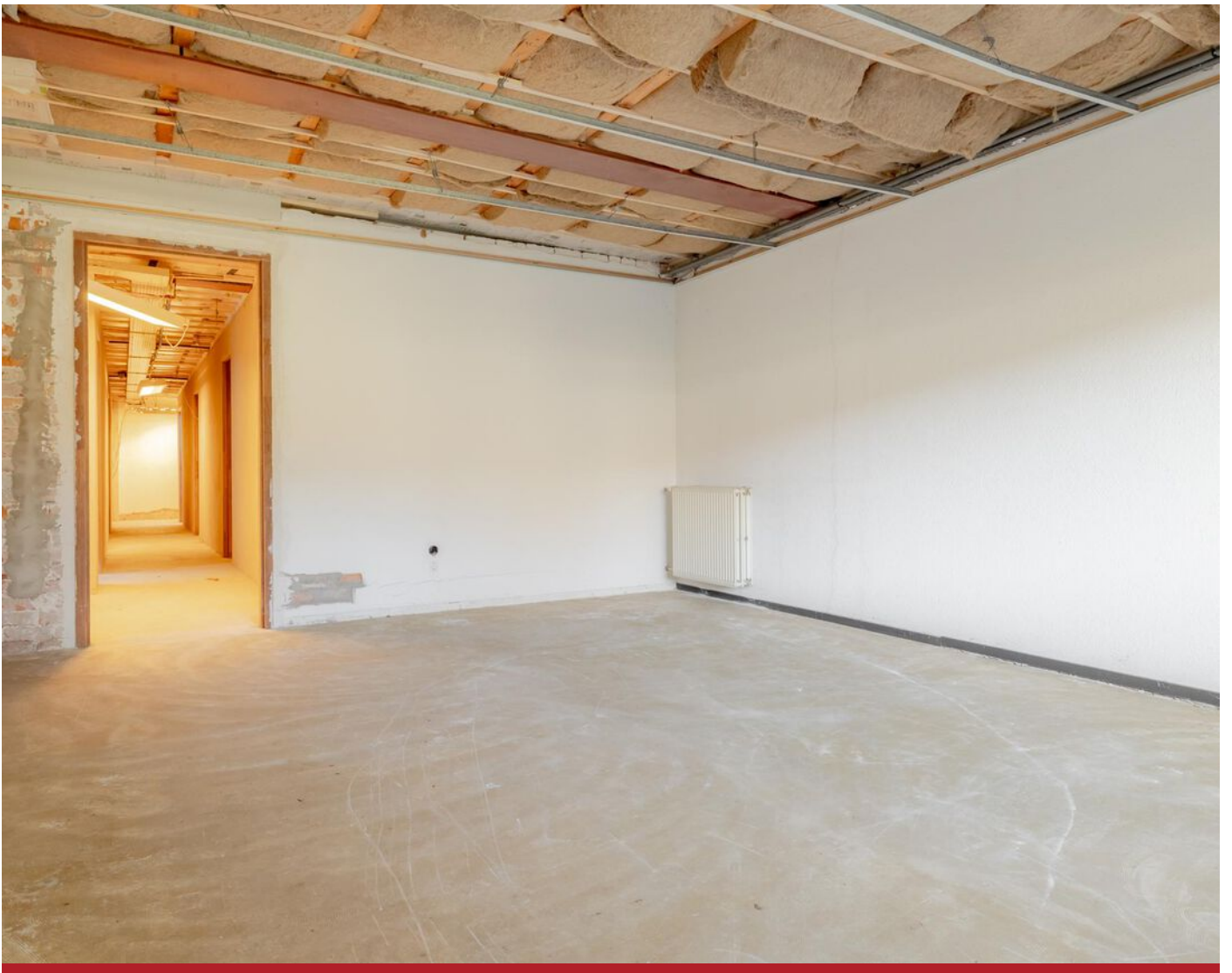




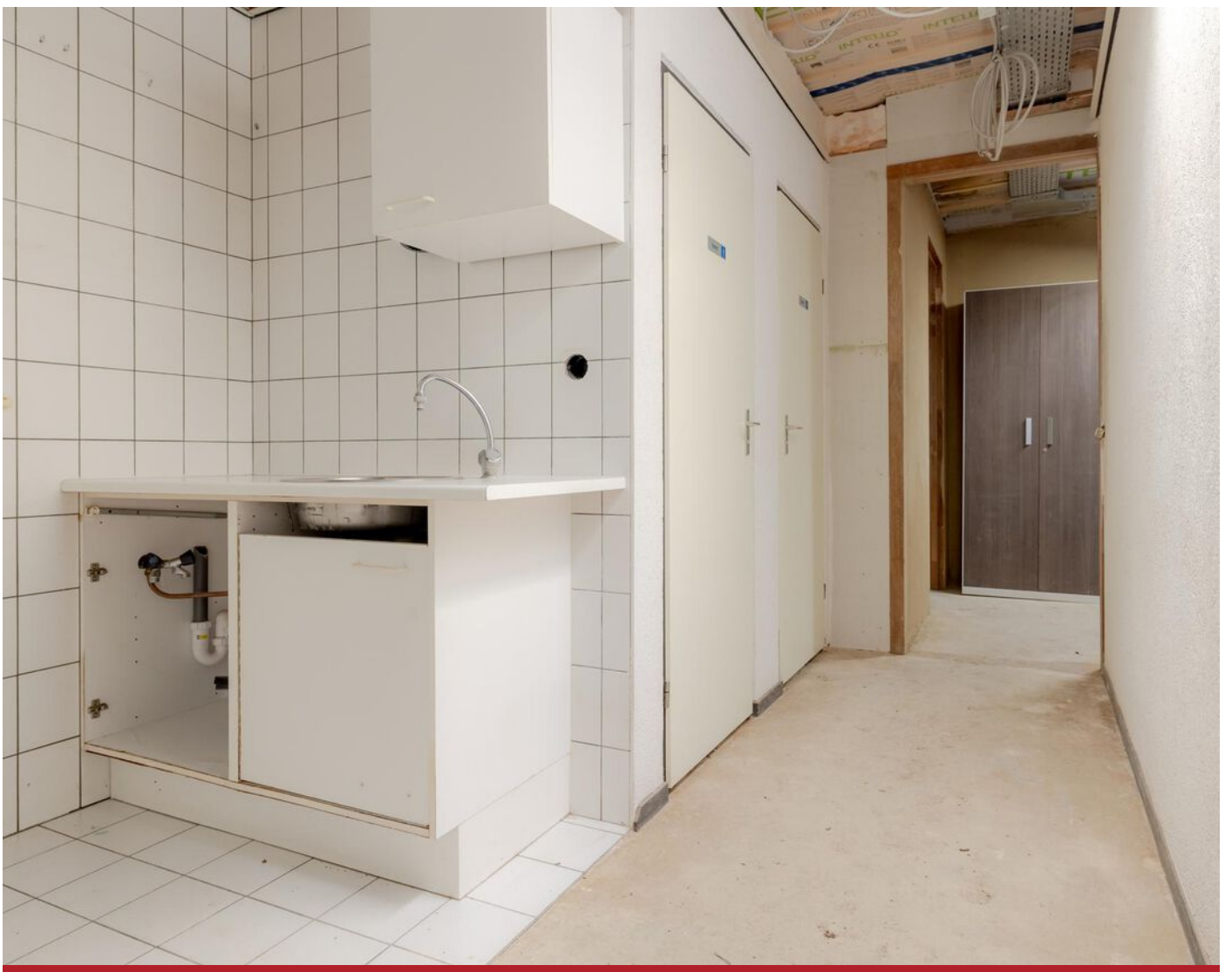














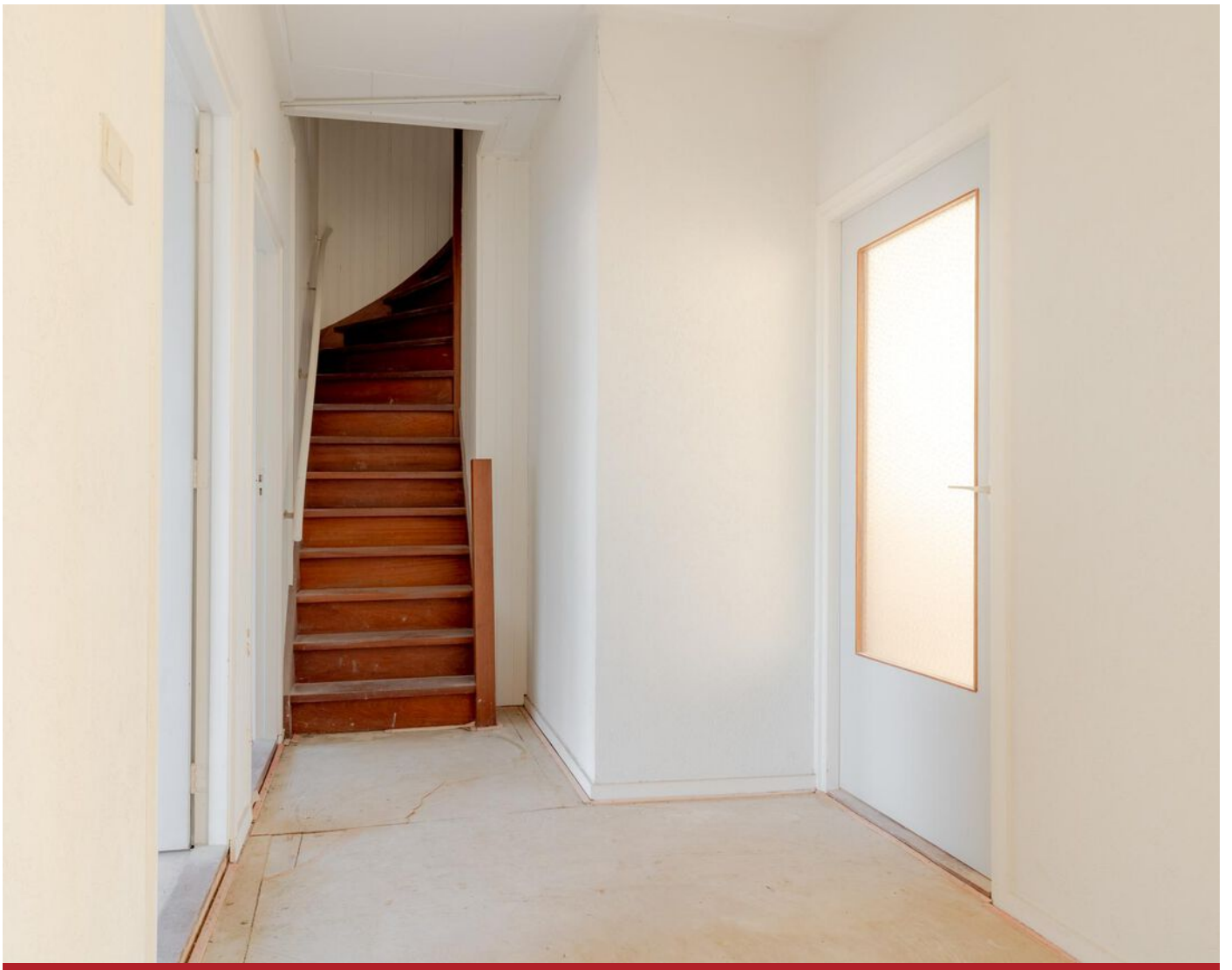
































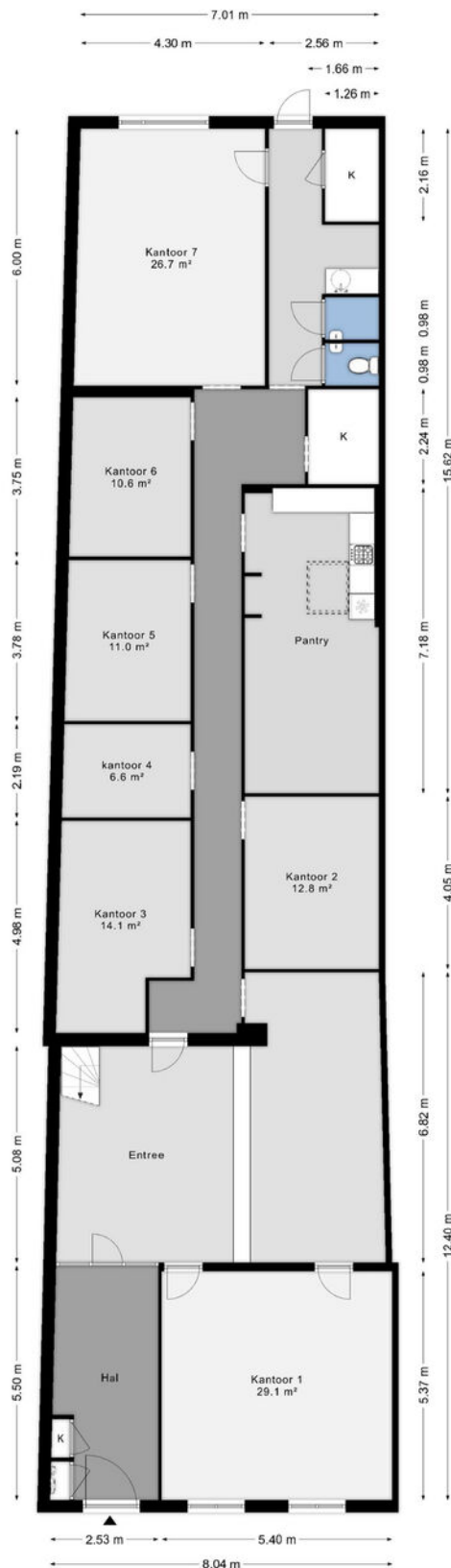






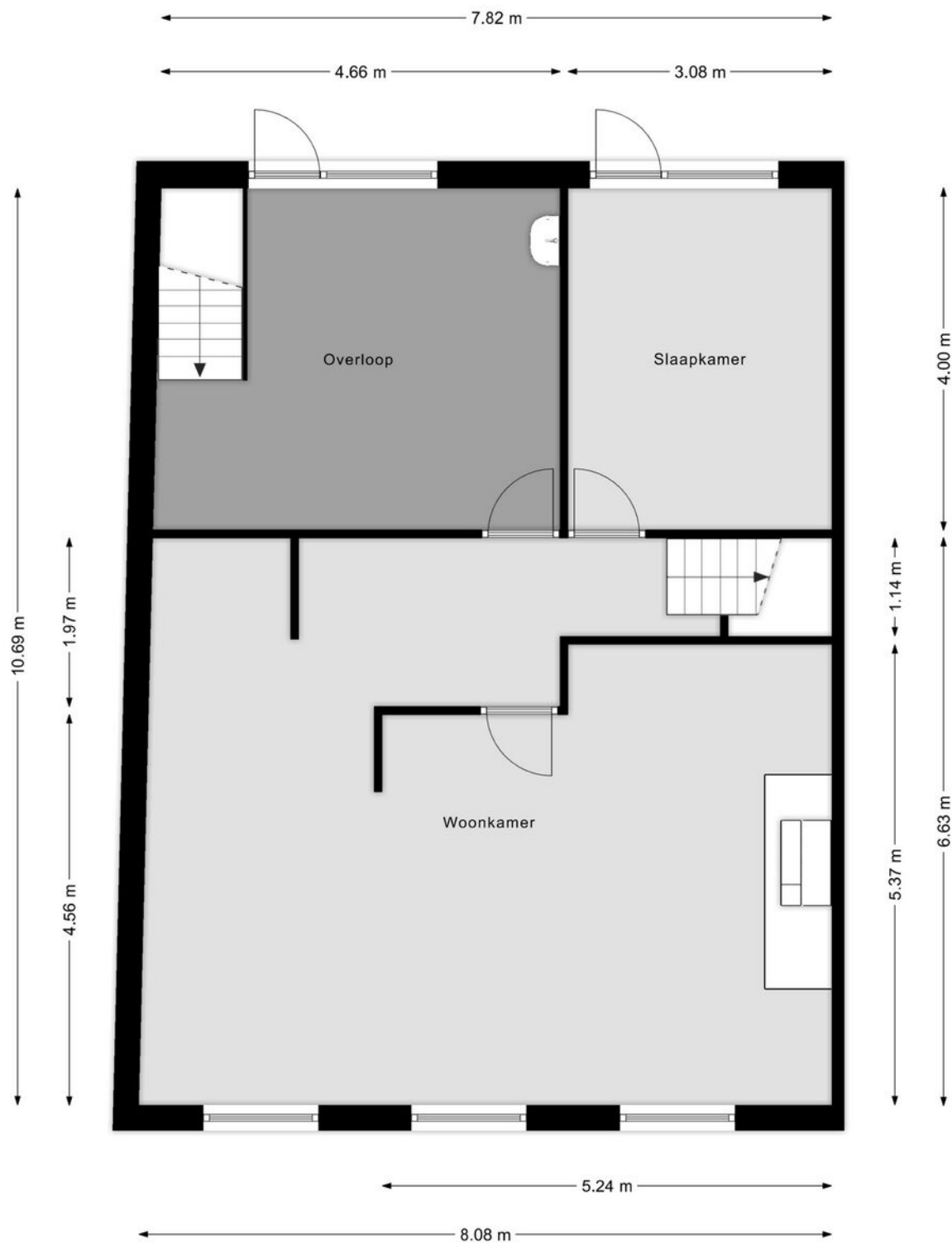


# begane grond

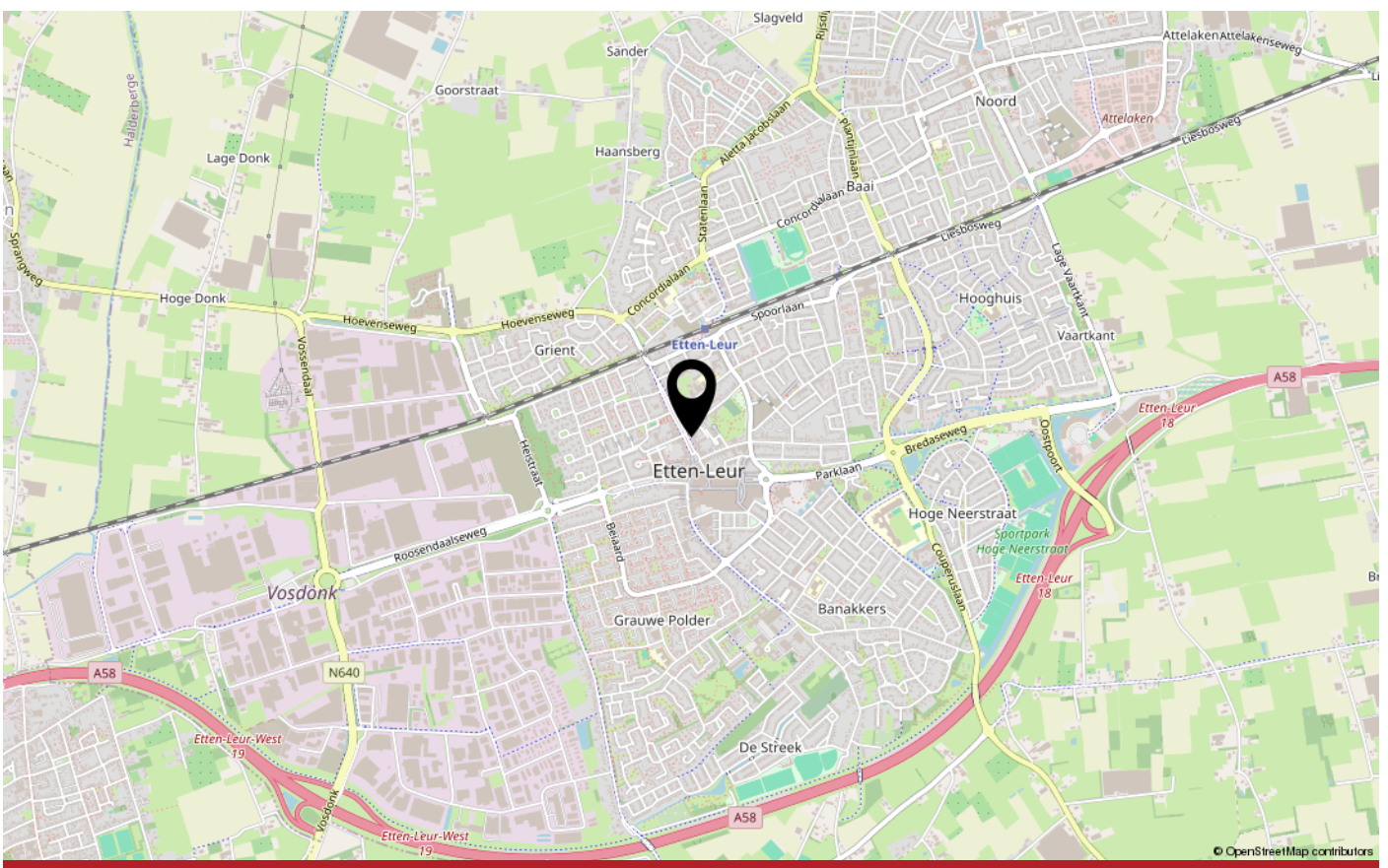
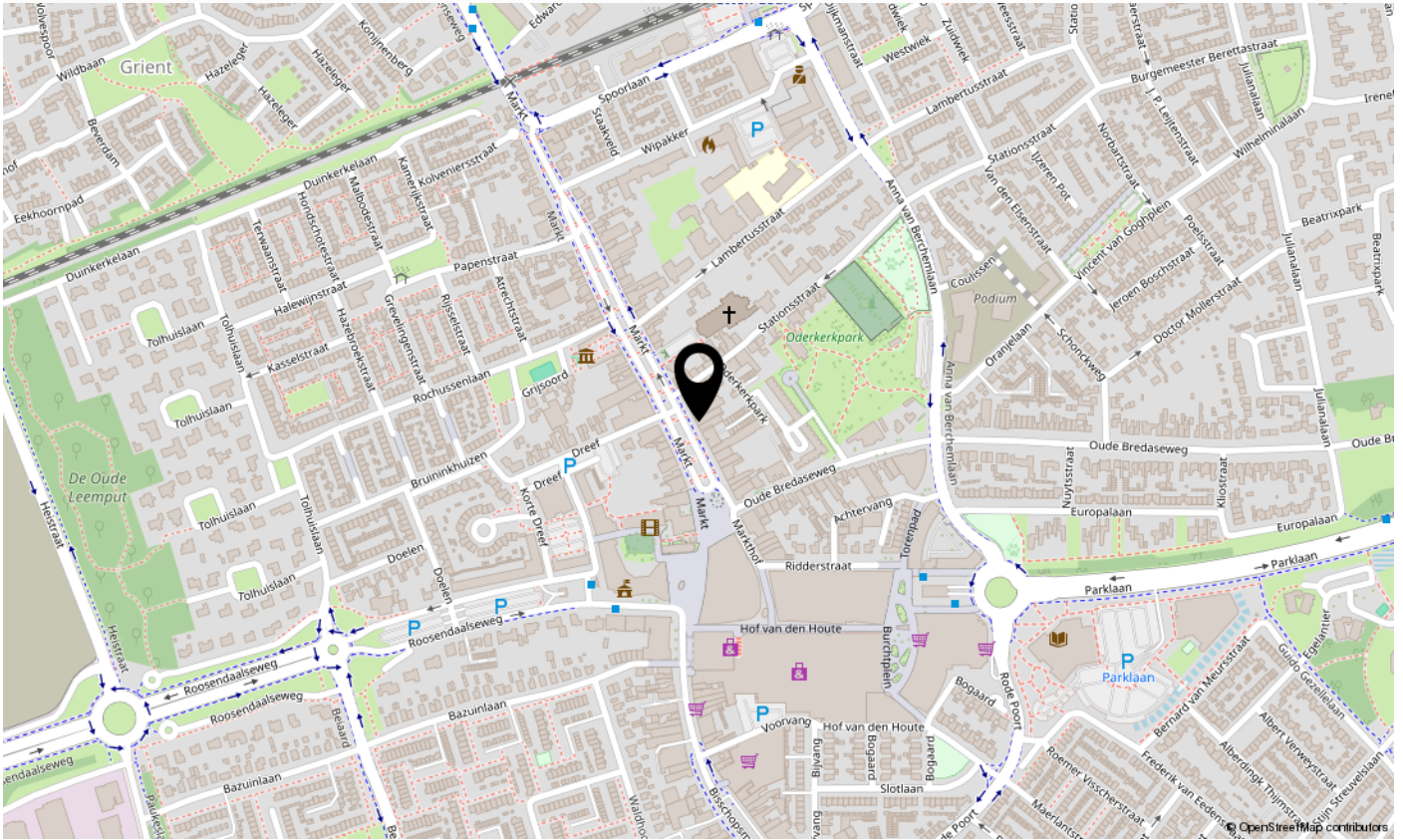




# 1e verdieping



# locatie op de kaart





# Wonen in omgeving Breda

De stad Breda is een populaire stad en heeft - als oude hoofdstad van de baronie van Breda een zeer rijke geschiedenis. Breda heeft verschillende stadsparken, mooie woonwijken en statige lanen en ligt omgeven door groen en prachtige natuurgebieden zoals onder andere het Markdal, De Rith, het Mastbos, het Liesbos en de Teteringse Heide met het Cadettenkamp. De binnenstad van Breda is 2 keer uitgeroepen tot beste binnenstad van Nederland en heeft dat onder meer te danken aan het zeer uitgebreide winkelaanbod en de talloze gezellige restaurantjes en cafeetjes. In Breda zijn veel soorten scholen voor zowel basisonderwijs, voortgezet onderwijs, speciaal onderwijs, MBO, HBO en WO. Ook op sportgebied heeft Breda veel te bieden. Breda is ook een culturele stad met elk jaar verschillende terugkerende culturele en muzikale festivals en concerten waaronder het wereldberoemde Breda Jazz Festival, dat jaarlijks veel bezoekers trekt. De stad is uitstekend gelegen ten opzichte van de diverse uitvalswegen naar Antwerpen en de randstad. Ook beschikt Breda over twee treinstations met een snelle verbinding naar onder andere Amsterdam en Brussel.



## Grote Markt

Voor een prachtig zicht op de Grote Kerk onder het genot van een hapje en drankje zit je op de Grote Markt helemaal goed. Naast een hoop gezellige restaurants zijn er ook veel leuke winkels te vinden en zijn er jaarlijkse evenementen waar je zeker een keer bij wilt zijn geweest.





# Over ons

**Steverink en partners** is een betrokken, full service kantoor, gericht op een optimale, persoonlijke en snelle dienstverlening. Naast een compleet pakket van diensten op het gebied van assurantiën, hypotheek, pensioenen en financiële planning bieden wij u ook begeleiding op de onroerend goed markt aan.

Belangrijk bij de koop van een huis is natuurlijk een hypotheek die perfect is afgestemd op uw mogelijkheden en persoonlijke wensen.

Graag adviseren wij u over hypotheekmogelijkheden en verzekeringen.

Als **erkend hypotheekadviseur en financieel planner** en door onze jarenlange ervaring en gedegen financiële achtergrond zijn wij in staat onafhankelijke en concurrerende hypotheekadviezen te geven, omdat we kunnen kiezen uit een breed aanbod van geldverstrekkers.

Omdat steeds meer mensen zich al in een vroeg stadium willen laten adviseren, kunt u altijd een afspraak maken voor een onafhankelijk en -vanzelfsprekend- vrijblijvend advies.

Indien u overweegt om te gaan verhuizen vertellen wij u graag meer over de diensten die wij aanbieden. U kunt contact met ons opnemen om een afspraak te maken voor **een gratis en geheel vrijblijvende waardebepaling van uw woning**. Graag informeren wij u tijdens ons bezoek over de mogelijkheden. De aan- en verkoop van een woning is een ingewikkelde bezigheid die vaak veel tijd in beslag zal nemen. Een goede adviseur met enthousiasme en ervaring is dus een echte must!

**N.B.: Een bezichtiging is ook voor de verkoper een spannende aangelegenheid. Wij stellen uw reactie, binnen enkele dagen na bezichtiging, daarom zeer op prijs!**



Mark Steverink  
Hypotheekadviseur



Lars Steverink  
Vastgoedadviseur



Heleen Steverink -  
van den Heuvel  
Beëdigd makelaar  
taxateur o.z.



Suzanne Reinhoudt  
Assistent makelaardij

**makelaardij o.z. • taxaties • verhuur • verzekeringen • hypotheek • pensioenen**

Steverink en partners  
Nwe Ginnekenstraat 47  
4811 NN Breda

Postbus 4632  
4803 EP Breda  
tel: 076- 5607780

info@steverink.nl  
www.steverink.nl  
fax:076-5607788



# Extra informatie

## **Aandachtspunten met betrekking tot de aankoop van een woning:**

Zodra er overeenstemming is over de prijs, opleveringsdatum en andere voorwaarden zal door Steverink en partners een koopovereenkomst worden opgemaakt conform het model van de NVM, met de gebruikelijke voorwaarden, onder meer bevattende de navolgende clausules:

**Waarborgsom:** tot zekerheid voor de nakoming van de verplichtingen van kopende partij wordt door kopende partij binnen 1 week na het verstrijken van de datum van de ontbindende voorwaarde voor financiering, een waarborgsom groot 10% van de koopsom geldig tot een maand na de overeengekomen transportdatum in handen van de notaris gestort dan wel gesteld. In plaats van een waarborgsom kan kopende partij ook een schriftelijke bankgarantie doen stellen mits deze bankgarantie onvoorwaardelijk is en is afgegeven door een in Nederland gevestigde bankinstelling.

**Financiering:** de ontbindende voorwaarde voor financiering, voor zover deze overeen wordt gekomen, is geldig voor een periode van gemiddeld 4 weken na overeenstemming.

**Notaris:** volgens keuze van de koper, tenzij anders vermeld. Indien de koper geen keuze heeft gemaakt 5 dagen voor de datum die genoemd wordt voor het stellen van de bankgarantie of storten van de waarborgsom, zal de verkoper of diens makelaar een notaris aanwijzen.

**Bouwtechnische keuring:** koper wordt in de gelegenheid gesteld de woning voor het sluiten van de koopovereenkomst te laten keuren door een erkend bouwtechnisch bureau om eventuele bouwkundige gebreken vast te stellen, dan wel de woning te laten controleren op de aanwezigheid van asbesthoudende materialen en/of grond op enige verontreiniging te laten onderzoeken.

Alle baten, lasten en verschuldigde canons waaronder begrepen heffingen die voortvloeien uit de akte van splitsing en/of reglement (indien van toepassing) komen voor rekening van de kopende partij vanaf de datum van notarieel transport.

De lopende baten, lasten en dergelijke, met uitzondering van de onroerend zaakbelasting wegens het feitelijk gebruik, zullen tussen partijen naar rato worden verrekend.

Aan de bijgevoegde tekening(en) kan (kunnen) geen rechten worden ontleend.

## **Bedenktijd**

Een consument die een woning koopt voor eigen gebruik, krijgt drie dagen bedenktijd. Daarin kan hij de overeenkomst alsnog ongedaan maken. Hij krijgt zo de gelegenheid om deskundigen te raadplegen en om onder een overhaast gesloten koopovereenkomst uit te komen. De bedenktijd begint zodra de koper de getekende akte of een kopie daarvan krijgt overhandigd. De bedenktijd begint om 00.00 uur op de dag na de overhandiging van de getekende akte (of kopie) aan de koper. De bedenktijd eindigt tegen middernacht van de laatste dag van de bedenktijd. Het precieze tijdstip waarop de koper het afschrift van de akte ontvangt, is dus niet van belang. Zolang geen koopakte is opgemaakt, is er geen rechtsgeldige verkoop. Dit betekent echter niet dat de verkoper na het bereiken van mondelinge overeenstemming met de koper, zich zonder meer mag terugtrekken. De verkoper is verplicht mee te werken aan het tot stand brengen van de koop door het opmaken van de daarvoor vereiste akte. Indien er een weekend in valt, wordt de termijn automatisch verlengd, zie onderstaand schema:

Kopie koopakte ter hand gesteld op:	Bedenktijd eindigt op:	Bedenktijd bedraagt:
Maandag	Donderdag	3 kalenderdagen
Dinsdag	Vrijdag	3 kalenderdagen
Woensdag	Maandag	5 kalenderdagen
Donderdag	Maandag	4 kalenderdagen
Vrijdag	Dinsdag	4 kalenderdagen
Zaterdag	Dinsdag	3 kalenderdagen
Zondag	Woensdag	3 kalenderdagen

Omdat de algemene termijnenwet van toepassing is, kan de bedenktijd langer duren dan drie dagen. Op grond van deze wet wordt een termijn:

- die eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag, verlengd tot en met de eerstvolgende dag die niet een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag is;
- zo nodig zoveel verlengd dat daarvan tenminste twee dagen deel uitmaken die niet een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag is.

Voor de berekening van de bedenktijd worden als algemeen erkende feestdagen aangemerkt of daarmee gelijkgesteld:

- Nieuwjaarsdag;
- Christelijke tweede Paas- en Pinksterdag;
- beide Kerstdagen;
- Hemelvaartsdag;
- Koningsdag;
- Bevrijdingsdag;
- Goede Vrijdag.

### **Onderzoekplicht koper**

De informatie die is vermeld in een brochure is verkregen van de eigenaar/verkoper uit eigen waarnemingen ter plaatse en heeft bedoeling om de koper zo goed mogelijk te informeren en tegelijk te voldoen aan de op de verkoper rustende mededelingsplicht. Op grond van het Burgerlijk Wetboek rust op de koper van een woning een onderzoekplicht. Dit houdt in dat de koper zelf verantwoordelijk is voor de beoordeling of de woning de eigenschappen bezit die voldoen aan de bestemming die de koper ervoor heeft. Het verdient dan ook aanbeveling om een ter zake deskundige in te schakelen zoals een aankopend makelaar.

### **Erfdienstbaarheden en bijzondere bepalingen**

Aan elk onroerende zaak kunnen bijzondere bepalingen zijn verbonden. Deze worden aan elke opvolgende eigenaar opgelegd. Ze staan gewoonlijk in het eigendomsbewijs, een kopie van het eigendomsbewijs is op te vragen via de makelaar.

### **Koopakte**

Behoudens nadere afspraken gelden de standaardregels, zoals deze voorkomen in de modelkoopakte die is opgesteld door de Nederlandse Vereniging van Makelaars NVM, de Consumentenbond en de Vereniging Eigen Huis. De waarborgsom (of bankgarantie) is gebruikelijk 10% van de koopsom en wordt voldaan bij de notaris. Eventueel door koper te maken voorbehouden (zoals het verkrijgen van een woonvergunning, hypotheek, Nationale Hypotheek Garantie) worden alleen vermeld als deze in de onderhandeling zijn afgesproken.



# Veelgestelde vragen

## **Wanneer ben ik in onderhandeling?**

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

## **Mag de makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?**

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk melden. Vaak zal de verkopende NVM-makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

## **Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?**

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

## **Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?**

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt u als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.

## **Hoe komt de koop tot stand?**

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt.

Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor u als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de aankoop. Doet u dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris

**Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?**

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

**Mag een makelaar van de NVM een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?**

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

**Wat is een optie?**

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt.

Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar van de NVM zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

**Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?**

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

**Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?**

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting, de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar is immers belangenbehartiger van de verkoper en niet van u als koper. Om deze reden is het doorgaans ook verstandig om zelf een makelaar van de NVM in te schakelen. De makelaarscourtage voor een aankopende makelaar komt wel voor rekening van de koper.



# INTERESSE IN DEZE WONING?

**STEVERINK** **25**  
makelaars

[www.steverink.nl](http://www.steverink.nl)

Nieuwe Ginnekenstraat 47  
4811 NN Breda  
076 - 560 77 80 | [info@steverink.nl](mailto:info@steverink.nl)