



## Kloosterheulweg 14 te Waalwijk

Nieuw opgeleverde praktijkruimte op de verdieping aan de rand van het centrum van Waalwijk.

## Algemeen

Waalwijk, een gemeente met circa 49.000 inwoners, is gelegen aan de Rijksweg A59 tussen 's-Hertogenbosch en Breda. De rijkswegverbindingen met Rotterdam, Gorinchem en de Rijksweg A2 zijn zondermeer goed te noemen.

## Bouwjaar

2024

## Vloeroppervlakte:

<u>Praktijkruimte verdieping</u>	: ca. 29 m <sup>2</sup>
Totaal	: ca. 29 m <sup>2</sup>

## Bestemming:

Het object valt binnen het bestemmingsplan "Beheersverordening woonwijken", vastgesteld op 04-02-04-2016. Voor een afschrift van dit bestemmingsplan kunt u contact met ons kantoor opnemen.

## Indeling

Gezamenlijke entree, toiletvoorzieningen met voorportaal, gezamenlijke kantine, trapopgang naar verdieping, open praktijkruimte.

## Voorzieningen

- Systeemplafond met LED verlichting;
- Pvc vloeren;
- Airco (verwarming en koelen);
- Pantry met wasbak;
- Netwerkbekabeling;
- Gezamenlijk toiletgroep (begane grond).

## Huidige huurders

- Chiropractie;
- Transformational cupping, anti-cellulite (LPG);
- Permanent make-up en wenkbrauwen;
- Laser ontharing, huidbehandelingen (acne).

## Kadastrale gegevens

Gemeente : Waalwijk  
Sectie : D  
Nummer : 4128, A2 (gedeeltelijk)

## Oplevering

In overleg

## Energielabel

A

## Opmerkingen

- In het gehuurde zal op de onafgewerkte muur nog een spanwand (optioneel doek) geplaatst worden.

## **Servicekosten**

- Verbruik water en elektra;
- Onderhoud buitenterrein en;
- Gevelreiniging en glasbewassing buitenzijde;
- Vuilafvoer;
- Internet;
- Schoonmaak algemene ruimte;
- Waterverbruik/heffingen;
- Belastingen;
- Rioolrechten;
- Koffie en thee t.b.v. eigen gebruik en eigen bezoekers;
- Afvalverwerking.

De servicekosten bedragen € 150,- per maand te vermeerderen met BTW.

## **Verhuurvoorwaarden**

Wij bieden het object aan op basis van onder meer de volgende voorwaarden:

- huurtermijn van vijf (5) jaren met telkenmale verlengingsperioden van vijf (5) jaren;
- wederzijdse opzegtermijn van twaalf (12) maanden voorafgaand aan expiratiedatum;
- jaarlijkse indexering op basis van het CPI indexcijfer alle huishoudens (2015=100), voor het eerst één jaar na huuringangdatum;
- betaling per kwartaal vooruit;
- uitgangspunt is een met BTW belaste verhuur (in overleg);
- voorschot servicekosten van € 150,- per maand, te vermeerderen met BTW;
- doorlopende bankgarantie of waarborgsom ter grootte van drie (3) maanden huur;
- model huurovereenkomst kantoorruimte en andere bedrijfsruimte in de zin van artikel 7:230a BW met bijbehorende algemene bepalingen, zoals vastgesteld door de Raad voor Onroerende Zaken (ROZ) op 30 januari 2015.
- Huishoudelijk reglement.

**Huurprijs € 800,- per maand, te vermeerderen met BTW exclusief voorschot servicekosten.**





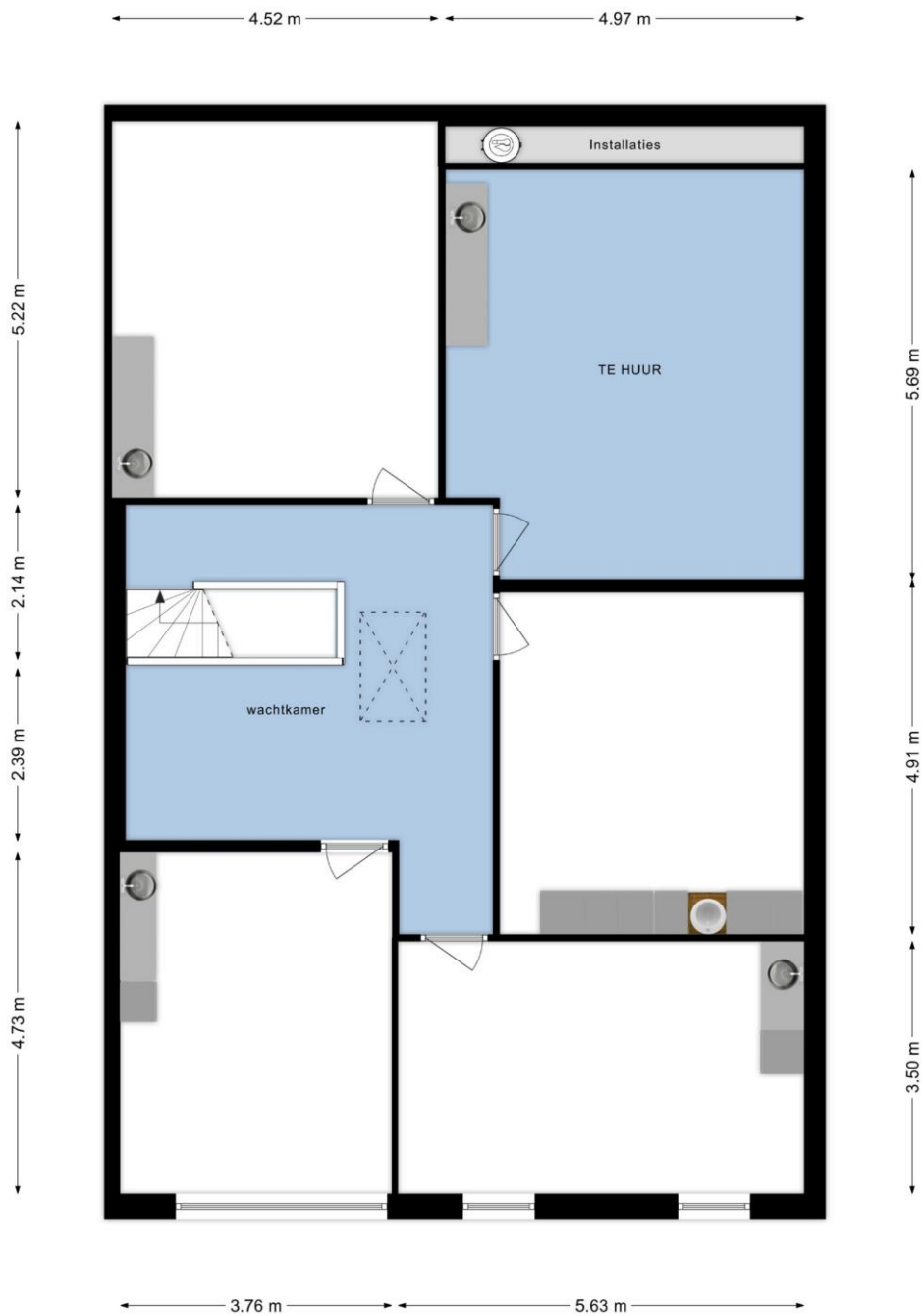
Dit is vrijblijvende informatie waaraan geen rechten kunnen worden ontleend.



Dit is vrijblijvende informatie waaraan geen rechten kunnen worden ontleend.



## Begane grond (algemene ruimte)



## Verdieping (gehuurde ruimte)

Dit is vrijblijvende informatie waaraan geen rechten kunnen worden ontleend.



**Van de Zande Bedrijfsmakelaardij** is een afdeling binnen onze organisatie. Onze compacte vorm is een weloverwogen keuze. We kiezen bewust niet voor een aanpak met veel makelaars, doch enkel met specialisten die het klappen van de zweep kennen.

Van de Zande Bedrijfsmakelaardij is een makelaarskantoor dat kiest voor aandacht, kwaliteit, diepgang en persoonlijke betrokkenheid. We hebben een compact team, waarin de partners zelf de makelaars zijn. Onze ambitie is het samenbrengen van vraag- en aanbodpartijen, hun eisen en wensen maximaal op elkaar afstemmen om zo een klinkend slotakkoord te bereiken. Dat geldt voor beide partijen. Op die ambitie is onze aanpak gebaseerd.

### **Regionaal.**

Onze oriëntatie is voornamelijk regionaal. De meeste van onze projecten hebben een locatie binnen de driehoek Tilburg – 's-Hertogenbosch – Oosterhout met een concentratie in de regio Waalwijk. Voor een aantal opdrachtgevers zijn we ook buiten de regio actief.

### **Vergaand ingevoerd.**

Essentieel in onze dienstverlening is onze kennis van de lokale markt. Niet alleen weten we alles van zakelijke gebouwen, we houden ons ook voortdurend op de hoogte van zaken als gemeentelijke grondpolitiek, grondposities, infrastructurele ontwikkelingen en toekomstperspectieven van een locatie. Die kennis vormt een fundamentele basis voor ons advies.

### **Bedrijfsgebouwen, kantoren en winkels.**

Als makelaars in zakelijk vastgoed beperken we ons tot gebouwen met een bedrijfsmatige functionaliteit. Binnen dat kader richten we ons op bedrijfsgebouwen, kantoren, winkels en bouwgrond. Op al die specifieke terreinen hebben we een bewezen specialisme opgebouwd.

### **Bemiddeling bij vraag en aanbod.**

Zoals elke makelaar zijn ook wij hoofdzakelijk actief met het samenbrengen van aanbieders en vragers van – en dat is dan specifiek voor onze afdeling bedrijfsmatig vastgoed – zakelijke panden. Ons netwerk van beslissers, dienstverleners, financiers en andere relevante partijen stelt ons in staat om de bemiddeling snel naar volle tevredenheid van alle partijen af te ronden.

### **Taxatie.**

Het taxeren van zakelijke panden is een dienst die als vanzelfsprekend bij onze bemiddelingsdienstverlening past. Opdrachtgevers kunnen ook een beroep op ons doen voor individuele taxaties zonder bemiddelingstraject. We zijn aangesloten bij het Taxatie Management Instituut, waardoor we altijd aan de meest up-to-date kwaliteitseisen voldoen.

### **Beleggingsmakelaardij.**

Onze inzet en werkwijze blijken in de praktijk zeer goed aan te sluiten bij de eisen van beleggers die ondersteuning zoeken op vastgoedgebied. Binnen de beleggingsmakelaardij zijn we voornamelijk actief in Zuid-Nederland.

### **Advisering bij nieuwbouw of renovatie.**

Bedrijven met nieuwbouw- of renovatieplannen kunnen we terzijde staan met adviezen die gericht zijn op optimalisatie van de waarde of de verhuurbaarheid van hun pand. Lichte aanpassingen in het ontwerp kunnen de functionaliteit van een pand aanzienlijk verhogen. Onze kennis over de locatie en infrastructurale ontwikkelingen kan doorslaggevend zijn in een “go-or-no-go” beslissing.

### **Projectinitiatie.**

Daar waar we een duidelijke behoefte in de markt hebben gesignaleerd, nemen we steeds vaker het initiatief tot een gerichte ontwikkeling. Op deze manier willen we het aanbod in ons werkgebied vergroten en een antwoord geven op specifieke vragen van bedrijven die op zoek zijn naar nieuwe huisvesting.



#### **KANTOOR WAALWIJK**

Grotestraat 344  
5241 CD, Waalwijk  
T (0416) 333 059  
waalwijk@zande.nl

#### **KANTOOR VLIJMEN**

Wolput 36  
5251 CG, Vlijmen  
T (073) 5 111 999  
vlijmen@zande.nl

#### **KANTOOR KAATSHEUVEL**

Anton Pieckplein 6  
5171 CV, Kaatsheuvel  
T (0416) 672 590  
kaatsheuvel@zande.nl

